

QUE TRANSFERIMOS?

Conocer y poner en práctica la Metodología Lean StartUp

Vinculación de los colaboradores con la problemática estratégica organizacional.

Ayudamos a tu equipo a generar una cartera de oportunidades de alto valor potencial.

Aprender a empatizar con tus clientes.

LEAN STARTUP CON LEGO SERIOUS PLAY

Uno de los factores críticos de éxito en la generación de innovaciones es la velocidad con la que aprendemos y validamos una propuesta de valor en forma temprana. Lean Startup es el nuevo mantra de emprendedores e intra emprendedores, es una herramienta simple rápida y eficaz para validación y generación de productos y servicios de alta penetración en el mercado.

OBJETIVO

Transferir a los asistentes los principios y práctica de la aplicación de LeanStartup y generar una cartera de proyectos de alto impacto potencial para la organización.

DIRIGIDO A

Emprendedores, responsables de desarrollo de negocios, mandos medios, gerentes de area de negocio, dueños de Pyme, Directores de innovación

AGENDA

Apertura:

Inmersión

Break

Hands On Mind ON (Parte práctica)

Evaluación de proyectos y Cierre

LEGO SERIOUS PLAY™

Es una técnica de facilitación de pensamiento, de comunicación y resolución de problemas para mejorar el rendimiento de empresas, equipos e individuos, a través del uso de piezas LEGO® y el “Juego Serio”

MODALIDAD

In Company.

Versión executive: 4 horas 1 día.

Versión Part Time: 8 horas 2 días.

Versión Full Time: 8 horas 1 día.

PRECIOS

80 UF para 15 personas máximo

RELATORES



Diego Schiaroli, Socio fundador y director de **SmartBricks Consulting**. Ingeniero en sistemas de información de la Universidad Tecnológica Nacional Facultad Regional Córdoba, Argentina, MBA EXECUTIVE Escuela de postgrado UDP (Chile)/POMPEU FABRA (Barcelona, España), Master en Innovación UAI (C). Nacido y educado en Argentina, actualmente viviendo en Chile. A lo largo de su carrera ha ganado experiencia en diversas compañías del rubro servicios como Banca Inversiones (Banchile Inversiones), Isapres (Medife SA Argentina), Aduanas (Zofri SA Chile) e intermediación financiera (Banchile Inversiones) gestionando proyectos de tecnología aplicada al negocio en dichas industrias. Creador del actual área de innovación de Banchile Inversiones, Corporación Banco de Chile. Fue profesor de Marketing Digital en el MBA Universidad Diego Portales y profesor de innovación corporativa en Banchile Inversiones - Corporación Banco de Chile.



Humberto Salinas, Socio y CEO de **Pipartner Group**, consultora de negocios Chileno/Alemán con foco en el desarrollo de empresas innovadoras de alto impacto. Founder de la iniciativa EmprendoVerde, 1ra red de emprendedores sustentables en Chile, con foco en la detección y desarrollo de negocios de triple impacto (Económico - Social y Medio Ambiental) para llevarlos con inversionistas y escalarlos internacionalmente. Humberto es Ingeniero, MBA en Administración y Dirección General de Empresas, Diplomado en Dirección Estratégica y Diplomado en Instrumentos Financieros. Fue director de proyectos estratégicos para Codelco y la Banca. Humberto es speaker en seminarios y talleres de Emprendimiento e Innovación y ha sido "Lean Monitor" en seminarios de "Lean StartUp Machine" y Mentor de Emprendedores. Asesor de Facultad de Ingeniería U. Católica Temuco, Profesor de estrategia de negocios U. Católica Silva H., Universidad Católica de Temuco, Universidad de Magallanes, Mentor Garage UAI, Universidad Adolfo Ibañez, Profesor Invitado de Emprendimiento Magister Internacional U. Adolfo Ibañez, profesor en Etapa O Asech y Speaker permanente en seminarios de innovación y emprendimiento en Chile y el extranjero.